

Le 26 octobre 2004.

# communiqué de presse

**CHIFFRE D'AFFAIRES CONSOLIDÉ  
DES 9 PREMIERS MOIS DE 2004 : +7,8%**

**+10,0% A TAUX DE CHANGE COMPARABLES  
+5,1% A PERIMETRE ET TAUX DE CHANGE COMPARABLES**

Le chiffre d'affaires consolidé du Groupe Saint-Gobain pour les 9 premiers mois de 2004 s'élève à 23 969 millions d'euros, en hausse de 7,8%. **A taux de change constants** (conversion sur la base des taux de change moyens des 9 premiers mois de 2003), **le chiffre d'affaires progresse de 10,0% à périmètre réel\*, et de 5,1% à périmètre comparable**. Les volumes de vente progressent de 4,0%, tandis que les prix sont en hausse de 1,1%.

**Sur le seul troisième trimestre, le chiffre d'affaires** progresse, à périmètre et taux de change comparables, de **4,0%** (dont 2,6% en volumes et 1,4% en prix) par rapport au 3<sup>e</sup> trimestre 2003, qui constitue une base de comparaison élevée.

Conformément au scénario économique envisagé fin juillet, et dans la continuité du premier semestre, ce sont les métiers nouveaux (Matériaux Haute Performance, Distribution Bâtiment) et les pays émergents qui tirent la croissance totale du Groupe, à la fois sur le 3<sup>e</sup> trimestre et sur les 9 premiers mois de l'année.

\* de 7,2% hors Dahl

L'évolution du chiffre d'affaires par pôle d'activité, branche et grande zone géographique, est la suivante:

	C.A. 9 mois 2004 (en millions d'euros)	C.A. 9 mois 2003 (en millions d'euros)	Evolution à périmètre réel	Evolution à périmètre comparable en euros	Evolution à périmètre comparable et en monnaies nationales
<b><u>PÔLES &amp; BRANCHES</u></b>					
<b>VERRE (1)</b>	<b>8 590</b>	<b>8 460</b>	<b>+1,5%</b>	<b>+0,6%</b>	<b>+3,7%</b>
Vitrage	3 269	3 188	+2,5%	+1,7%	+3,6%
Isolation et Renforcement	2 435	2 326	+4,7%	+3,0%	+6,7%
Conditionnement	2 895	2 954	-2,0%	-2,4%	+1,4%
<b>MATERIAUX HAUTE PERFORMANCE (1)</b>	<b>2 629</b>	<b>2 447</b>	<b>+7,4%</b>	<b>+5,6%</b>	<b>+11,3%</b>
Céramiques & Plastiques et Abrasifs	2 629	2 447	+7,4%	+5,6%	+11,3%
<b>HABITAT (1)</b>	<b>12 990</b>	<b>11 548</b>	<b>+12,5%</b>	<b>+4,0%</b>	<b>+4,9%</b>
Matériaux de Construction	2 022	2 228*	-9,2%	+2,6%	+9,3%
Distribution Bâtiment	10 098	8 400	+20,2%	+6,0%	+5,6%
Canalisation	1 056	1 141	-7,4%	-8,1%	-7,9%
<b>VENTES INTERNES ET DIVERS</b>	<b>-240</b>	<b>-219</b>	<b>----</b>	<b>----</b>	<b>----</b>
<b>GROUPE</b>	<b>23 969</b>	<b>22 236</b>	<b>+7,8%</b>	<b>+2,8%</b>	<b>+5,1%</b>
<b><u>ZONES GEOGRAPHIQUES</u></b>					
France	8 028	7 415	+8,3%	+4,9%	+4,9%
Autres pays d'Europe Occidentale	10 204	9 196	+11,0%	+2,1%	+1,5%
Amérique du Nord	4 393	4 410	-0,4%	+0,1%	+10,3%
Pays émergents et Asie-Pacifique	2 596	2 283	+13,7%	+9,2%	+15,1%
<b>VENTES INTERNES</b>	<b>-1 252</b>	<b>-1 068</b>	<b>----</b>	<b>----</b>	<b>----</b>
<b>GROUPE</b>	<b>23 969</b>	<b>22 236</b>	<b>+7,8%</b>	<b>+2,8%</b>	<b>+5,1%</b>

(1) y compris les éliminations inter-branches

\* dont sociétés cédées en cours d'année 2003 : 268 ME

D'une façon générale, à l'exception de la Canalisation (fin du contrat Abou Dhabi en mars) et du Conditionnement, qui reste stable, toutes les branches du Groupe voient leurs ventes progresser, à données comparables, sur les 9 premiers mois de l'année et sur le 3<sup>e</sup> trimestre. En particulier, les Céramiques & Plastiques, Abrasifs et Renforcement ont enregistré une nouvelle accélération de leur croissance sur ce 3<sup>e</sup> trimestre, à la faveur du rebond de la production et de l'investissement industriels, notamment en Amérique du Nord et en Asie.

**Le pôle Verre** réalise, sur les 9 premiers mois, une croissance interne satisfaisante (+3,7% à données comparables), en ligne avec celle du premier semestre (+4,0%). Le Renforcement a augmenté ses prix de vente sur le 3<sup>e</sup> trimestre (par rapport au 2<sup>nd</sup> trimestre). L'Isolation continue à bénéficier d'un niveau d'activité élevé, tandis que le Conditionnement affiche une croissance modérée, compte tenu de la base de comparaison élevée que constitue le 3<sup>e</sup> trimestre 2003. Quant au Vitrage, il poursuit son développement, en particulier dans les pays émergents et sur le marché automobile européen, mais reste affecté par le bas niveau des prix de vente sur le marché du bâtiment en Europe.

**Le pôle Matériaux Haute Performance** affiche, à données comparables sur les 9 premiers mois, la plus forte croissance du Groupe, à +11,3%. La reprise de l'activité manufacturière

et de l'investissement industriel, déjà manifeste au 1<sup>er</sup> semestre, s'est accentuée sur les 3 derniers mois.

**Le pôle Habitat** connaît toujours un niveau d'activité en ligne avec la moyenne du Groupe, malgré le fort recul des ventes de la Canalisation depuis l'achèvement, à la fin du 1<sup>er</sup> trimestre, des livraisons du contrat d'Abou Dhabi. Les Matériaux de Construction, dont le périmètre a diminué en raison de la cession, en 2003, des sociétés Terreal et Certain Teed Ventilation, continuent à bénéficier de la vigueur de la construction résidentielle aux Etats-Unis et, dans une moindre mesure, en Europe. La Distribution Bâtiment, quant à elle, poursuit son développement, tant par croissance interne (+5,6%) que par acquisitions (avec notamment l'intégration de la société Dahl International à partir du 1<sup>er</sup> mai).

**L'analyse par zone géographique** fait ressortir, à données comparables, le maintien d'un très bon niveau d'activité en France (malgré l'impact du recul des ventes de la Branche Canalisation) et, surtout, aux Etats-Unis. Les autres pays d'Europe Occidentale, également touchés par le recul des ventes de la Canalisation, affichent une croissance modérée. Quant aux pays émergents, ils restent très dynamiques et continuent à tirer la croissance du Groupe.

\*\*\*\*\*

**Point sur les litiges liés à l'amiante aux Etats-Unis** : le nombre de nouveaux litiges mettant en cause Certain Teed au cours du troisième trimestre 2004 est d'environ 5 000 (dont moins de 200 au Mississippi), soit à peu près autant que pour chacun des deux premiers trimestres 2004. Sur les 9 premiers mois de l'année, le nombre de nouveaux litiges reçus s'élève à environ 14 000, soit près de 4 fois moins que sur la même période de 2003 (54 000).

Dans le même temps, environ 6 000 litiges ont été réglés, soit autant qu'au deuxième trimestre 2004. Sur les 9 premiers mois, 17 000 litiges ont été réglés, contre 40 000 sur la même période de 2003.

Le stock de litiges en cours au 30 septembre 2004 ressort en légère baisse par rapport à fin juin 2004, à environ 105 000 plaintes.

Conformément à la tendance observée depuis le début de l'année, le coût moyen des transactions est en augmentation, en raison de la moindre proportion de litiges réglés et en cours de règlement portant sur des cas non graves. Il ressort, en moyenne sur les 12 derniers mois, à environ 3 100 dollars par cas.

Sur le plan législatif, le 15 septembre dernier, le leader démocrate a accepté la proposition du leader républicain de porter à 140 milliards de dollars le montant du fonds d'indemnisation, dans le cadre d'une contre-proposition incluant, entre autres, un nouveau mode de traitement des plaintes en cours et un nouveau barème d'indemnisation pour certaines maladies. Sur cette base, des discussions se poursuivent, mais le Sénat ne siégeant plus jusqu'aux élections présidentielles américaines, les négociations sur ce projet de loi ne sont pas susceptibles de reprendre avant novembre.

\*\*\*\*\*

**Perspectives et objectifs**: pour l'ensemble de l'année 2004, le Groupe confirme son objectif d'une progression de 7% de son résultat d'exploitation, à taux de change constants (taux moyens de l'année 2003), et hors contribution positive de Dahl.

\*\*\*\*\*

**Prochaine publication de résultats**:

>> Résultats estimés de l'année 2004 : jeudi 27 janvier 2005, après bourse.

Mme Florence TRIOU-TEIXEIRA  
M. Alexandre ETUY

Tel. : +33 1 47 62 45 19  
Tel. : +33 1 47 62 37 15  
Fax : +33 1 47 62 50 62